



## CV

### Geert DENUTTE



#### **EMPLOI ACTUEL/HUIDIGE JOB**

Fonction/Functie

Responsable Sales & Strategy / Fondateur

Organisation/Organisatie

CGK Group

Département/Departement

Management

Domaine(s) d'expertise/Expertise domein(en)

Vente, Marketing, Strategy - expert thermoplasten

#### **PARCOURS PROFESSIONNEL**

Principaux éléments de votre parcours à mettre en évidence par le président de session lors de son introduction

- Responsable vente chez Rycobel – entreprise de fourniture de pièce en caoutchouc pour d'appareils de mesure spécifiques

-Création de la société GEDECO en 1996

-Création de la société CGK Group en 2004

-Acquisition d'une société spécialisé en tuyauterie industrielle et isolation

-Cofondateur de la société Lodax GmbH fabricant de plaques de calage et de roulage

#### **PROFESSIONEEL PARCOURS**

Voornaamste elementen van uw parcours, die de voorzitter van de vergadering moet benadrukken tijdens zijn inleiding

- Sales manager bij Rycobel - bedrijf dat rubber onderdelen levert voor specifieke meetapparatuur

-Oprichter van GEDECO in 1996 toelevering van kunststof halffabricaten en afgewerkte producten

-Oprichting van de CGK Group in 2004

-Overname van een bedrijf gespecialiseerd in industriële leidingen en isolatie

Medeoprichter van Lodax GmbH - fabrikant van dempende en rollende platen

